



» Wenn es makellose
Spritzgussprodukte
sein sollen ...«

Unser Anspruch. Präzision.



Kläger, ein typischer Hidden Champion, gehört zu den TOP Adressen in der Spritzgusstechnik.

Als Dienstleister fertigen wir für unsere Kunden geometrisch höchst anspruchsvolle Bauteile aus den unterschiedlichsten Materialien. Ein Faible haben wir für transparente und technische Kunststoffe mit hoher Glasfaserfüllung und auf dem Feld der technischen Keramik zählen wir zu den Pionieren und heute technologisch führenden Unternehmen.

Einen ausschlaggebenden Anteil an unserer guten Marktstellung haben wir unserem eigenen Formenbau zu verdanken, in dem wir erstklassige Werkzeuge konzipieren, konstruieren und bauen. Als Full-Service-Dienstleister sind wir vollverantwortlich für das Projekt- und Serienmanagement und decken die gesamte Wertschöpfungskette - Engineering, Formenbau und Spritzguss auf Basis einer breit aufgestellten Material- und Verfahrenskompetenz ab.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir:

Ingenieur, Techniker, Meister oder Werkzeugmacher (m/w)

Technischer Vertrieb / Projektmanager für Werkzeuge und Spritzgussteile aus Kunststoff und technischer Keramik

Sie vertreten unser Unternehmen mit dem Ziel, unsere POLE POSITION als leistungsfähiger und zuverlässiger Partner bei unseren Bestandskunden zu festigen und Neukunden dauerhaft zu gewinnen.

Ihr vielfältiges und spannendes Aufgabengebiet:

- Optimale Betreuung unserer Bestandskunden (Key Account)
- Eigenständige Durchführung von Marktrecherchen und Kundenanalysen
- Akquise und Neukundengewinnung für Spritzgussteile aus Kunststoff (und technischer Keramik)
- Bearbeitung von Kundenanfragen incl. Machbarkeitsanalyse und Konzeptentwicklung
- Konzeption und Kalkulation von Spritzguss-Werkzeugen und Spritzgussartikeln
- Angebotserstellung, -verfolgung und Projektgewinnung incl. Vertragsprüfung
- Steuerung und Koordination der Projekte von der Auftragsvergabe bis zur Serienfreigabe
- Zentraler Ansprechpartner für technische und kommerzielle Themen

Ihr Profil:

- Abgeschlossene technische Ausbildung z.B. als Werkzeugmacher, Techniker, Meister oder Ingenieur
- Hervorragendes technisches Verständnis im Bereich Spritzguss-, Werkzeug- und Kunststofftechnik
- Fundierte Vertriebserfahrung in der kunststoffverarbeitenden Industrie
- Hohe Kundenorientierung und ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- Technikaffin und kommunikationsstark
- Hohes Maß an Kreativität und Eigeninitiative, selbständige und präzise Arbeitsweise
- Unternehmerisches Denken und Teamfähigkeit



» Wenn es makellose
Spritzgussprodukte
sein sollen ...«

Unser Anspruch. Präzision.



Wir bieten:

- Teamgeist, gegenseitigen Respekt und Vertrauen in einem mittelständischen Familienunternehmen mit ca. 100 engagierten, hoch qualifizierten Mitarbeiter.
- Selbstständiges, eigenverantwortliches Arbeiten mit kurzen Informationswegen, offener Kommunikationsstruktur und zielgerichteten Entscheidungsstrukturen.
- Einen interessanten, abwechslungsreichen Arbeitsplatz, ein gutes Betriebsklima und gute Entwicklungsmöglichkeiten.
- Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- Attraktive, leistungsgerechte Vergütung mit verschiedenen Bonuszahlungen und weiteren Sonderleistungen (z.B. Bikeleasing ...) und moderne Arbeitsmittel.
- Arbeiten und Leben in einer Region, da „wo andere Urlaub machen“.

Gestalten Sie mit uns „Lösungen mit Charakter“

Wir freuen uns auf Ihre vollständige, aussagekräftige Onlinebewerbung an die Email Adresse a.pattberg@klaeger.de
Bei Rückfragen steht Ihnen unser Herr Jens Graf (Tel.: 07443-9633-18) gerne zur Verfügung.